

Hansjörg Brugger

Senior Partner

T direkt +41 78 790 25 90

hansjoerg.brugger@directis.ch

Hansjörg Brugger ist Senior Partner der Directis AG. Er ist zuständig für die Besetzung von Positionen auf oberer und oberster Führungsebene in den Bereichen Telekommunikation, IT, Betriebstechnik und Sales. Nach der Gründung und dem Aufbau eines eigenen IT-Unternehmens war er danach während vieler Jahre als Mitglied der Geschäftsleitung und Sales Manager in global agierenden Unternehmen tätig.

Hansjörg Brugger verfügt über langjährige Erfahrung als CEO mit strategischer und operationeller Führung eines Unternehmens. Die Leitung der Delivery-, Verkaufs- und Marketing-Einheiten verhalfen ihm, zu einem Unternehmer mit ausgeprägten Fähigkeiten in der Strategieentwicklung heranzuwachsen.

Hansjörg Brugger wurde erst kürzlich der Executive Master of Business Administration verliehen und er bringt daher das aktuelle Know-How für anspruchsvolle Aufgaben in einem globalisierten Umfeld mit. Zudem ist er Betriebsingenieur STV und dipl. Ingenieur Informatik HTL.

Neben seiner Muttersprache Deutsch kommuniziert Hansjörg Brugger fließend in Englisch.

In seiner Freizeit trainiert er ein Handball-Team, fährt Wasserski, Wakeboard und Motorrad und ist öfters beim Wandern anzutreffen.



Mit der Directis AG haben Sie einen Partner, der Ihr Business und Ihre täglichen Herausforderungen im HR aus eigener langjähriger Erfahrung heraus kennt.

Unser vielfältiges Produktportfolio im Umfeld der Rekrutierungsprozesse ist modular aufgebaut und kann perfekt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt werden.

Wir arbeiten mit fairen und transparenten Preisen und unser oberstes Ziel ist eine langfristige und vertrauensvolle Partnerschaft.

Directis AG bietet Ihnen ein Höchstmass an Treffsicherheit bei der Rekrutierung und eine langfristige Besetzung der offenen Stelle. Grundlage hierfür ist ein professionelles Projektmanagement und eine transparente, proaktive Zusammenarbeit.

Das Führungsteam der Directis AG verfügt über eine ausgesprochen breite Managementenerfahrung auf unterschiedlichen Branchen. Es versteht die Bedürfnisse seiner Kunden und weiss um die Anforderungen, welche an Kandidaten und Kandidatinnen gestellt werden müssen, um in der jeweiligen Position erfolgreich zu sein.